COMPROMISO

Nuestra Misión

Nosotros ofrecemos innovadoras y efectivas soluciones empresariales y asesoramiento.

Trabajamos con esmero para darle un verdadero significado a cada una de las palabra que compone nuestra misión, y cada palabra elegida posee literalmente un significado especial:

Nosotros. Concebimos nuestra firma como un equipo y cada uno de nuestros abogados forma parte de un equipo multidisciplinario. Nuestra cultura corporativa fomenta y recompensa una colaboración interna eficaz de forma integral, pues sabemos que dicha reciprocidad enriquece el servicio al cliente y potencia los resultados. Es posible que nos contacte por el servicio de un abogado y que éste sea su contacto principal pero una vez que usted es nuestro cliente, tiene la ventaja de beneficiarse, al mismo tiempo, del conocimiento de aquellos miembros de nuestro equipo que aporten mayor valor a su caso. El sistema que implementamos para retribuir a nuestros abogados no recompensa a aquellos que se resisten a involucrar a miembros adicionales que puedan añadir experticia y eficiencia cuando las circunstancias del casos lo ameritan.

Ofrecemos. El mejor trabajo del mundo en materia jurídica no añade valor si no resulta en un plan de acción oportuno para el cliente. Sabemos que en un escenario global y cambiante, el cliente trabaja sujeto a las limitaciones del tiempo –y el tiempo es dinero. Por es nos aseguramos que los equipos de abogados brinden disponibilidad y agilidad en su asesoramiento para alcanzar el éxito con la máxima prontitud.

Innovadoras. Sabemos que sobran los abogados inteligentes, pero la inteligencia no es suficiente. Algunos abogados se han ganado la fama de "arruinadores de oportunidades de negocios" porque a menudo les es más fácil encontrar numerosas razones para desalentar a un cliente sobre una potencial transacción. En cambio nosotros nos consolidamos por nuestra capacidad para crear estrategias legales innovadoras y flexibles que conducen a que se consuman los acuerdos de nuestros clientes, especialmente los más complejos.

Efectivas. Al incorporar el concepto de efectividad en nuestra misión demostramos a nuestros clientes –y nos sirve a la vez como recordatorio– que nuestro enfoque debe ser personal con la meta de obtener soluciones integrales para cada asunto en particular, tomando siempre en cuenta la complejidad del caso, limitaciones de tiempo, y otros aspectos que nos permitan adecuarnos a las necesidades de nuestros clientes. . Como parte de la efectividad, incluimos también la eficiencia.. Sabemos que no es efectivo para nuestros clientes incurrir en honorarios legales de $100.000 cuando el valor de la transacción es de $250.000, incluso si el caso ha sido brillantemente preparado. Gran parte de nuestros abogados a han trabajado en grandes bufetes institucionalizados, donde vieron la indignación de clientes obligados a lidiar con distintos niveles de abogados y personal jurídico. Valoramos la representación efectiva y la proximidad a los clientes; por eso garantizamos acceso inmediato a los abogados principales a cargo de sus casos.

Soluciones empresariales. Si bien nos complace representar a una gran gama de clientes institucionales, nuestra práctica ha acumulado vasta experiencia en el ámbito transaccional y hemos demostrado sólidamente nuestra capacidad para entender y ayudar a nuestros clientes emprendedores y empresariales a solucionar de

manera significativa los problemas que obstaculizan el alcance de sus metas y objetivos. Nuestros abogados no le temen a las cifras ni a los análisis financieros, y para ello organizamos programas de formación continua tanto en materia legal como empresarial, incluyendo finanzas y valoración.

Asesoramiento. Entendemos que a fin de cuentas nuestros clientes y potenciales clientes acuden a nosotros en búsqueda de asesoramiento. Unas veces, esta asesoría toma forma de representación legal y otras veces la asesoría resulta en nuestra recomendación de que el resultado comercial deseado por el cliente en una transacción particular no es factible. En algunas oportunidades, el mejor asesoramiento que podemos darle a clientes actuales y futuros es que no somos el mejor Despacho para ayudarles en un caso específico o en un aspecto de un caso, quizás por el área del derecho sustantivo que atañe o porque los miembros del equipo mejor preparados para asistir no pueden dedicar el tiempo que el cliente merece. En todas nuestras representaciones, demostramos nuestro compromiso en fomentar vínculos a largo plazo con nuestros clientes actuales y futuros, y sabemos que en ocasiones, este vínculo se fortalece cuando declinamos cierto tipo de representaciones. Nuestra meta es que nuestros clientes nos llamen para servirles en todas sus necesidades jurídicas y profesionales. Luego los orientamos hacia los profesionales más adecuados tanto dentro como fuera de nuestro Despacho.